



propulsé par Vertafore

## La solution de gestion canadienne fondamentale pour vos principaux besoins d'affaires.

SIG vous permet de vous concentrer sur le cœur de votre entreprise – vos clients. Cette solution simplifie la comptabilité, automatise les processus manuels, et vous assure une connexion transparente avec les assureurs, tout en vous permettant d'augmenter votre volume d'affaires et de consacrer plus de temps à vos clients et prospects.

### Avantages pour les courtiers

- **Adapter les communications pour fournir une expérience exceptionnelle:** Personnalisez vos efforts au niveau des communications en fonction du segment du marché et des préférences de vos clients, comme par exemple **les messages textes** directement à partir de SIG. Créez des groupes de communication cible uniques afin de vous connecter avec vos clients en utilisant le ton et le langage appropriés.
- **Augmenter l'efficacité et la performance:** La **Suite des meilleures pratiques** vous permet de simplifier les processus pour les lignes personnelles et commerciales, en optimisant la performance et la fiabilité des rapports.

"Bien que plusieurs BMS sur le marché puissent sembler similaires, c'est vraiment les petites choses qui font la différence dans l'amélioration de l'efficacité des processus – Vertafore Canada l'a compris et le met en œuvre dans SIG."

**Rick Dresher,**  
*Président, Affiliated Insurance Management Inc.*

- **Acheminer automatiquement les messages et les pièces jointes pour sauver du temps:** Éliminez jusqu'à 50% du temps passé à envoyer manuellement des messages **eDocs**, des pièces jointes, et des téléchargements des assureurs en automatisant le traitement et le stockage des eDocs.
- **Prendre des décisions basées sur des données pour accroître votre volume d'affaires:** Les **rapports prévus** dans SIG et les rapports **Ad-Hoc** procurent une vision détaillée de vos données afin que vous puissiez prendre des décisions éclairées. Connaissez votre taux de rendement selon le territoire et les données démographiques. Connaissez votre taux de rétention selon différents critères, incluant les ré-souscriptions.
- **Libérer du temps pour vous concentrer sur vos clients:** Intégrez les processus de travail courtier-assureur avec les nouvelles affaires, les modifications de police et les requêtes en **temps réel**, de même qu'avec les eDocs EDI afin de pouvoir vous concentrer sur ce qui compte vraiment – vos clients.

Contactez-nous

Appelez-nous au 1.800.268.5325